Başarılı bir organizasyon kurmak için ihtiyacınız olan 5 zihniyet

Network konusunda başarılı olan insanlar , doğru şeyleri yaptıkları için ve organizasyon kurma konusunda doğru bir zihniyete sahip oldukları için başarılı olmuşlardır.

1- Etkili çevre

(Yanlış) Bir çok insanı tanımam gerekiyor

(Doğru) İrtibatınızın sıcak olması, onlarla güvenilir bir bağınızın olması ve onları iyi tanımanız gerekiyor. Etkili çevre mantığının ne olduğunu anlamalısınız.

Networke ilk başladığınızda, olabildiğince çok insanla tanışmanız gerektiğini düşünebilirsiniz ve bu şekilde harika bir organizasyon kurabileceğinize inanabilirsiniz. Kahve için buluşmak isteyen birçok insanla tanışıp, İyi sohbet edersiniz ve insanların çoğunun bu konuda pek sıcak bakmadıklarını görürsünüz.
Neden? Çünkü bu stratejik bir davranış değildir. Kiminle buluşmaya çalıştığınızı bilmiyorsunuz, bu şekilde organizasyon kurmak, duvar üzerinde olmayan bir hedefe ok atmak gibidir.

Bir çok insanı tanıyor olmanız, büyük bir organizasyona sahip olacağınız anlamına gelmez.
Bunun yerine, kime bu fırsatı vermek istediğinizi düşünmek önemlidir. Bu tanıtım yapacağınız kişiler ve potansiyel ortaklarınız için de geçerlidir. Şimdi tanıtım

yapmak istediğiniz her bir kişi için onunla irtibata geçmeden önce o kişi ile alakalı düşünüp, kişiye göre davranmalısınız.

2- Kazanmaları için desteklemek

(Yanlış) Network kurmak dışarı çıkmak ve müşteriniz olacak insanlarla tanışmakla ilgilidir.

(Doğru) Organizasyon kurmak, insanlara yardım etmek ve kişiler ile irtibatı sağlamlaştırmakla ilgilidir.

Dışarı çıkıp, insanlarla sürekli sizin müşterileriniz olsunlar diye tanışmaya çalışarak network yapmak, gerçekten korkutucu görünüyor. Ancak organizasyon kurmayı başkalarına yardım etmenin bir yolu olarak düşündüğünüzde heyecan verici geliyor.

Networku, başkalarının hikayelerini dinleme ve bir şekilde yardım edebilme fırsatı olarak görmelisiniz. Diğer insanlarla tanışmak güzeldir ve diğer insanlara yardım etmek size gerçek bir memnuniyet verecektir.
Bu işle tanıştırdığınız insanların kazanç elde etmeleri sizlere daha çok memnuniyet verecektir. Bu konu üzerinde çalışmak organizasyonunuzun temeli olmalıdır.

3- Kişileri Dinlemek

(Yanlış) Network için insanları gerçekten etkilemeliyiz

(Doğru) Cephe almadan dinlemek ve yardım istemek, gerçek irtibat için sizi daha etkili yapacaktır. Çünkü insanlar şeffaflıktan daha çok etkilenirler.

İşten daha fazla kendinizi insanlara sunmaya başladığınızda ve onları kendi yeteneklerinizle etkilemeye çalıştığınızda emin olun onlar rahatsız olacaklardır.

Gerçek bir irtibatın kurulabilmesi için paylaşabileceğiniz bir ortak nokta olmalı. Onlara, insanlara yardım etmenin sizin için çok değerli bir şey olduğunu ve bu şekilde hayatın daha renkli olduğundan bahsedebilirsiniz.
İnsanlara onlar için değerli olan şeylerin sizin için de değerli olduğunu hissettirmelisiniz.
Başkalarının hikayelerini dinlemelisiniz, Neden işe girdiklerini bilmelisiniz. Mücadele ettikleri şeylerin ne olduğunu bilmelisiniz

4- Takip etmenin önemi

(Yanlış) İyi networkerler başkalarıyla çok iyi konuşabilen insanlardır.

(Doğru) İyi networkerler samimi konuşmalar yaparak önem verdikleri diğer insanlara kendilerini ve zihniyetlerini ifade edebilirler. Ve takip etmeyi bilirler.

İnsanlarla çok iyi konuşmak önemli olsa da, gerçek konuşmalar yapmanın ve ardından takip etmenin de aynı derecede önemli olduğunu bilmemiz gerekiyor.
Takip etmek, başarılı olmak için birbirinize yardımcı olabileceğinizi ve onlara işinizde ciddi olduğunuzu kişilere gösterebilmektir.

Network sadece insanlarla tanışmakla ilgili değildir. Bu, karşılıklı güven ve saygı duyduğunuz bir grup oluşturmakla ilgilidir. Bu da doğru bir takiple başarılabilir.

5- Kişilerle zaman geçirmek

(Yanlış) Network sadece network ortamında yapılır.

(Doğru) Network, insanlarla farklı şekillerde buluşmak anlamına gelir.

Ortam ve etkinlikler network için olması gereken şeylerdirler. Fakat bazı insanlar sadece network ortamında network yapıyorlar. Başarılı olmak için bu yeterli değildir.
Network için her fırsatı değerlendirmek ve kişilerle farklı ortamlarda bir araya gelmek bu işin başarılı olmasında ciddi derecede önem taşıyor. Kişilerinizle sürekli ve sıkça bir arada olmalısınız. Sizin onların ve networkta ilerlemenizin tek yolunun bu olduğunu bilmelisiniz.